



PLAN DE NEGOCIO

NOMBRE DE COMPAÑÍA:

DIRECCIÓN:

TELÉFONO / EMAIL:

FECHA:

PERSONA CONTACTO

TÍTULO

DIRECCIÓN:

TELÉFONO / EMAIL:

LISTA DE PRODUCTOS O SERVICIOS

PRODUCTO / SERVICIO	COSTO DE ELABORACIÓN	PRECIOS DE VENTA	MARGEN DE GANANCIA

PROYECCIÓN DE VENTAS MENSUALES

PRODUCTO / SERVICIO	UNIDADES	PRECIO UNITARIO	TOTAL DE VENTAS
TOTAL			\$

PROYECCIÓN DE VENTAS MENSUALES

PRODUCTO / SERVICIO	UNIDADES	PRECIO UNITARIO	TOTAL DE VENTAS
TOTAL			\$

PROYECCIÓN DE INGRESOS (3 AÑOS)

1er AÑO	2do AÑO (CALCULE UN INCREMENTO DE 5% EN VENTAS)	3er AÑO (CALCULE UN INCREMENTO DE 10% EN VENTAS)

GASTOS DE INVENTARIO Y/O PRODUCTOS (MENSUAL)

LISTADO DE INVENTARIO Y/O PRODUCTOS	UNIDADES	PRECIO UNITARIO	COSTO TOTAL
TOTALES			\$

GASTOS DE INVENTARIO Y/O PRODUCTOS (ANUAL)

LISTADO DE INVENTARIO Y/O PRODUCTOS	UNIDADES	PRECIO UNITARIO	COSTO TOTAL
TOTALES			\$

PROYECCIÓN DE INVENTARIO Y/O PRODUCTOS (3 AÑOS)

1er AÑO	2do AÑO (CALCULE UN INCREMENTO DE 5% EN CONSUMO DE INVENTARIO Y/O PRODUCTOS)	3er AÑO (CALCULE UN INCREMENTO DE 10% EN CONSUMO DE INVENTARIO Y/O PRODUCTOS)

PROYECCIÓN DE GASTOS OPERACIONALES

	MENSUAL	ANUAL
SALARIO		
RENTA		
AGUA		
LUZ		
TELÉFONO		
EQUIPO		
MANTENIMIENTO EQUIPO		
MATERIALES OFICINA		
PROMOCIÓN		
SEGUROS		
PERMISOS / RADICACIÓN DE INFORMES		
TOTAL DE GASTOS		

PROYECCIÓN DE INGRESOS Y GASTOS (3 AÑOS)

	1er AÑO	2do AÑO	3er AÑO
VENTAS ESTIMADAS			
GASTOS DE INVENTARIO Y/O PRODUCTOS			
INGRESOS ESTIMADOS*			
GASTOS OPERACIONALES			
GANANCIA O PERDIDAS ESTIMADAS**			

* Ingresos estimados - Ventas estimadas - Gastos de inventario y/o productos

** Ganancias o pérdidas estimadas = Ingresos estimados - Gastos operacionales